

2019年

第1回

I.B.S ニュース

若手経営者、後継者向け 第7期 アイオー・ビジネススクール活動報告

発行:  アイオー信用金庫

セミナーの報告

2013年10月からスタートした「アイオー・ビジネススクール」は、10月25日(金)、「第7期アイオー・ビジネススクール」として第1回セミナーを開催し、新たなスタートを切りました。

講義に先立ち、㈱タナベ経営コンサルティング本部の担当者によるオリエンテーションが行われ、「第7期アイオー・ビジネススクール」では「生産性」をメインテーマとして講義を行っていくとの方針が示され、第1回の今回は、㈱タナベ経営シニアコンサルタントの有山春夫様を講師として「部下を活躍させるためのコミュニケーション」というテーマで、分かりやすく中身の濃い講義を行っていただきました。若手経営者の皆さまにとりましては、部下とのコミュニケーションの重要性を改めて認識された内容であったかと存じます。

はじめに、「思いやり」についてです。人間で一番大事なことは「思いやり」であり、「思いやり」の本質は「存在感の容認」です。人間は人の「思いやり」で心が癒され、自らの存在価値を自覚し、それが生きる力の源泉となります。

人間は血の流れ、気の流れ(循環系統)が寸断したところで病気になります。企業も同様で、企業にとって血はお金であり、気は「やる気」の気です。「やる気」とは、ある目的に向かって行動を駆り立てるような心の動きであり、「やる気」を引き出すものが「コミュニケーション」です。

真の「コミュニケーション」とは「思いやり」を伝えることであり、「思いやり」を伝えることで組織が活性化されます。人間はもともと考え方、経験、生き立ち等、バラバラであり、組織もバラバラな人間の集団です。しかし、事業は組織としてプロの仕事にしなければなりません。組織に仕事をさせるためには「コミュニケーション」により意思統一を図り、理念を浸透させることが第一ボタンとなります。そして、組織における経営者と社員との「コミュニケーション」はお互いの「信頼関係」が前提となっており、「信頼関係」は「コミュニケーション」の内容とは関係なく、「コミュニケーション」の量に比例してより強固になります。

最後に、会議でのファシリテーションのやり方について、ファシリテーターの基本や役割等の解説が為されました。

講義終了後に開催された懇親会では、多くの受講生の皆さまが、業種の垣根を越えて懇親を深めました。

※次回セミナーのテーマは「社内を視覚し、組織活性化へ【製造業だけではない5Sの力】」です。会員の皆さまのご参加を心よりお待ちしております。

講義の様子



懇親会の様子



参加者の声(抜粋)

- ・今後の経営に力強く方向性を見つけることができました。今までのセミナーで一番勉強になりました。(40代 製造業)
- ・コミュニケーションの在り方が今まで以上に重要だと思いました。(40代 製造業)
- ・丁度悩んでいるテーマだったのでとても参考になった。(30代 サービス業)

アイオー・ビジネススクールについて

当スクールは、経営の基本に着眼し、『体系的な経営の基本の体得と時代を生き抜く先見性』を磨く事を目的として開催しており、内容は勉強会の開催のみならず、経営情報サービスの提供、情報交換会、経営相談など“総合的に”受講生の皆さまの経営活動をご支援しております。

第7期アイオー・ビジネススクールは、“生産性＝社内パフォーマンスアップ＋リーダーのスキルアップ”の2テーマをメインに、経営者、若手経営者、経営幹部に必要なビジネスモデル・業務改善・人材育成から自社のレベルアップを目指していただきます。

その他、異業種の若手経営者、後継者の方々が集まる、新たな交流の場としてもご利用いただけます。

1. 勉強会

あるべき論を教える教育家ではなく、実践の現場で業績を上げることを本業とする経営コンサルタントが、実践経営の基本を全7回の勉強会で指導・解説します。

第7期 カリキュラム (3時間／1回)

1. 部下を活躍させるためのコミュニケーション
2. 社内を視覚し、組織活性化へ
3. トップに必要な伝える力
4. 2020年後のビジネスモデルを転換へ
5. ゲスト講話
6. ステル・アラタメル・アタラシクスル
7. 人を活かし、人を育てる

2. 経営情報サービス

1. 経営の基礎をWEBで学べるFCC Academy. クラウド

財務や事業戦略、中期経営計画、コミュニケーション等経営に必要な知識をWEB動画上で学べるサービス。「いつでもどこでも」自発的に学べ、継続的な学びの促進としてご利用いただけます。

2. 性格能力判定テスト (PAT)

タナベ式性格能力判定テスト (PAT) は独自のノウハウと詳細な分析によって、企業人としての可能性 (Possibility) と適正 (Aptitude) を試験 (TEST) し客観的に受講生の強み・弱みを分析できます。自身の現状を認識してアイオー・ビジネススクールに参加できます。

3. 個別相談・情報交換会

1. 個別相談

自社の固有の経営問題やご自身の悩みを相談することができます。

2. 情報交換会

若手経営者・後継者の異業種交流、情報交換の為の懇親会を開催いたします。

お問合せ先

アイオー信用金庫 地域貢献部内 「アイオー・ビジネススクール」事務局

TEL 0270-30-5025 FAX 0270-23-5172