

2018年  
第7回

# I.B.Sニュース

若手経営者、後継者向け 第6期 アイオー・ビジネススクール活動報告

発行:  アイオー信用金庫

## セミナーの報告

「第6期 アイオー・ビジネススクール」は、最終回である第7回勉強会を令和元年5月24日(金)に開催いたしました。

今回は、株式会社タナベ経営 取締役 中東和男様をお迎えし、「ポスト2020を乗り切るために必要なこと」をテーマに分かりやすく講義を行っていただきました。

受講生の皆さまには、人を活かし・育てることの重要性について理解いただけただけではないかと思いき、新たな発見も多くあった内容であったと思います。

第6期アイオー・ビジネススクール 最終回である本セミナーでは、「2020年を乗り越え活躍し、今後長期にわたり会社が存続するために必要な人材育成」について、下記の項目を学んでいただきました。

- I. コミュニケーション力
- II. 働く社員のモチベーションを上げる
- III. 「人づくり」の前提
- IV. 人づくりに必要な3つの力（育む力・育てる力・育つ力）
- V. 人づくりの実践
- VI. マネジメントの確立が人を育てる

今回の第7回勉強会をもって「第6期 アイオー・ビジネススクール」の全カリキュラムが終了となり、勉強会出席の各受講生に長谷川理事長より「修了証書」が手渡されました。その後開催された懇親会には、多数の受講生、タナベ経営関係者、当金庫役職員が参加し、大変和やかな雰囲気の中、懇親を深めました。

講義の様子



修了式の様子



## 参加者の声(抜粋)

- ・今の若者に対する接し方等参考になりました。ゆとり、さとり世代が増える中、この世代の親への配慮も必要なのかなと思いました。(30代 サービス業)
- ・2020年に向けて、組織を成長させるための人材・人事制度の参考になりました。(40代 不動産業)
- ・人材育成が当面の課題で、良い刺激になりました。(30代 サービス業)
- ・人として経営者として、成長したいと思いました。(30代 サービス業)

# アイオー・ビジネススクールについて

当スクールは、経営の基本に着眼し、『体系的な経営の基本の体得と時代を生き抜く先見性』を磨く事を目的として開催しており、内容は勉強会の開催のみならず、経営情報サービスの提供、情報交換会、経営相談など“総合的に”受講生の皆さまの経営活動をご支援しております。

第6期アイオー・ビジネススクールは、ビジョン策定をテーマにし、「自らの手で自社の未来を描くビジョン策定プログラム」を習得する勉強会を行います。

その他、異業種の若手経営者、後継者の方々が集まる、新たな交流の場としてもご利用いただけます。

## 1. 勉強会

あるべき論を教える教育家ではなく、実践の現場で業績を上げることを本業とする経営コンサルタントが、実践経営の基本を全7回の勉強会で指導・解説します。

第6期 カリキュラム (3時間/1回)

1. 自社のビジョンづくり
2. 中期ビジョン策定方法
3. ナンバーワンブランドを目指す
4. アクションプランを策定する
5. ゲスト講話
6. 現場に活かすメンタルヘルスとモチベーション
7. ポスト2020を乗り切るために必要なこと

## 2. 経営情報サービス

### 1. 経営の基礎をWEBで学べるFCC Academy. クラウド

財務や事業戦略、中期経営計画、コミュニケーション等経営に必要な知識をWEB動画上で学べるサービス。「いつでもどこでも」自発的に学べ、継続的な学びの促進としてご利用いただけます。

### 2. 性格能力判定テスト (PAT)

タナベ式性格能力判定テスト (PAT) は独自のノウハウと詳細な分析によって、企業人としての可能性 (Possibility) と適正 (Aptitude) を試験 (TEST) し客観的に受講生の強み・弱みを分析できます。自身の現状を認識してアイオー・ビジネススクールに参加できます。

## 3. 個別相談・情報交換会

### 1. 個別相談

自社の固有の経営問題やご自身の悩みを相談することができます。

### 2. 情報交換会

若手経営者・後継者の異業種交流、情報交換の為の懇親会を開催いたします。

## お問合せ先

アイオー信用金庫 地域貢献部内 「アイオー・ビジネススクール」事務局

TEL 0270-30-5025 FAX 0270-23-5172