

2018年

第2回

I.B.Sニュース

若手経営者、後継者向け 第6期 アイオー・ビジネススクール活動報告

発行:  アイオー信用金庫

セミナーの報告

「第6期 アイオー・ビジネススクール」は、平成30年11月21日(水)に第2回セミナーを開催いたしました。

今回は、経営コンサルティング本部部長代理 小池一嘉様をお迎えし、「ポスト2020中期ビジョン策定方法【現状認識・財務編】」と題して、講義を行っていただきました。

受講生の皆さまには、戦略ビジョン(なりたい姿)策定のポイントについて参加者同士の意見交換も行いながら学んでいただきました。

第2回セミナーの当講義では、第1回目に学んだことを踏まえ、経営の原理原則・中期ビジョンの重要性について確認したうえで、現状認識の方法を学びました。現状認識は、大きく2つのカテゴリーに分けられます。1つは、「環境分析で現状を捉える」ことであり、もう1つは「リスク、経営数値から現状を捉える」ということです。

今回のセミナーをまとめると戦略・ビジョン策定のポイントは、1. 戦略設計の原理原則(強い事業を創るための事業戦略の原理原則→強い収益構造を創るための収益構造設計の原理原則→強い組織体制を創るための組織体制設計のポイント→強い経営体質を創るための経営基本体質設計のポイント)を確認したうえで、2. 現状認識～SWOT分析にて戦略方向性を検討する～を実施し、3. ビジネスモデルを進化させる、4. ビジネスモデル変革ビジョンを明確にするというステップを踏んで策定していくということです。

次回は「ナンバーワンブランドを目指す～小さな会社のブランディング戦略～」を学んでいただきます。

参加者の声(抜粋)

- はじめて参加しました。日頃、努力が足りないので難しい内容が多く理解に苦しみました。一生懸命勉強したいと思いますので、よろしくお祈りします。
(50代 不動産業)
- 色々な角度から見る事の大切さを感じました。違う分野にも興味を持って考えて行こうと思います。
(30代 飲食業)
- とても分かりやすかったです。大変勉強になりました。
(30代 小売業)

講義の様子



アイオー・ビジネススクールについて

当スクールは、経営の基本に着眼し、『体系的な経営の基本の体得と時代を生き抜く先見性』を磨く事を目的として開催しており、内容は勉強会の開催のみならず、経営情報サービスの提供、情報交換会、経営相談など“総合的に”受講生の皆さまの経営活動をご支援しております。

第6期アイオー・ビジネススクールは、ビジョン策定をテーマにし、「自らの手で自社の未来を描くビジョン策定プログラム」を習得する勉強会を行います。

その他、異業種の若手経営者、後継者の方々が集まる、新たな交流の場としてもご利用いただけます。

1. 勉強会

あるべき論を教える教育家ではなく、実践の現場で業績を上げることを本業とする経営コンサルタントが、実践経営の基本を全7回の勉強会で指導・解説します。

第6期 カリキュラム (3時間/1回)

1. 自社のビジョンづくり
2. 中期ビジョン策定方法
3. ナンバーワンブランドを目指す
4. アクションプランを策定する
5. ゲスト講話
6. 現場に活かすメンタルヘルスとモチベーション
7. ポスト2020を乗り切るために必要なこと

2. 経営情報サービス

1. 経営の基礎をWEBで学べるFCC Academy. クラウド

財務や事業戦略、中期経営計画、コミュニケーション等経営に必要な知識をWEB動画上で学べるサービス。「いつでもどこでも」自発的に学べ、継続的な学びの促進としてご利用いただけます。

2. 性格能力判定テスト (PAT)

タナベ式性格能力判定テスト (PAT) は独自のノウハウと詳細な分析によって、企業人としての可能性 (Possibility) と適正 (Aptitude) を試験 (TEST) し客観的に受講生の強み・弱みを分析できます。自身の現状を認識してアイオー・ビジネススクールに参加できます。

3. 個別相談・情報交換会

1. 個別相談

自社の固有の経営問題やご自身の悩みを相談することができます。

2. 情報交換会

若手経営者・後継者の異業種交流、情報交換の為の懇親会を開催いたします。

お問合せ先

アイオー信用金庫 地域貢献部内 「アイオー・ビジネススクール」事務局

TEL 0270-30-5025 FAX 0270-23-5172