

2016年

第1回

I.B.Sニュース

若手経営者、後継者向け 第4期 アイオー・ビジネススクール活動報告

発行:  アイオーしんきん

セミナーの報告

2013年10月からスタートした「アイオー・ビジネススクール」は、10月26日(水)「第4期 アイオー・ビジネススクール」として第1回セミナーを開催し、新たなスタートを切りました。

今回の講義は、「自社の存在価値とは」というテーマで、企業の存在価値について講師の㈱タナベ経営マネジメントパートナーズ本部部長の石井利幸様に実践的で中身の濃い講義を行っていただきました。

最初に、経営について解説が為されました。「経営」とは「経営理念」・「ビジョン」・「方針」を第一戦社員の日常活動を通じ実践・実現し、経営成果(業績)を上げることです。第一線の社員が行動しなければ成果を上げることはできませんし、また、行動している方向が経営理念・ビジョン・方針の実現に向かっていなければなりません。社員は皆「一生懸命やっている」と思っていますが、重要なのは、その方向性とレベルです。

次に、経営理念についてです。「経営理念」とは企業としてのあるべき姿、企業としての使命感、社員が共有すべき価値判断基準を明文化したものです。強い組織であるためには、組織の向かうべき方向(方針)の共有が不可欠であり、共通の目的がないものは組織ではなく「集団」にすぎません。日常は判断の連続であり、それを制御するものは価値観です。組織の方向性を合わせ、価値判断基準を合わせる役割を果たすものが経営理念です。

最後に、企業の存在価値についてです。「存在価値」とは「自社の持ち味(強み)と世の中の求めているものの接点」です。自社の強みとするとところがあっても、世の中がそれを求めているなければ企業の存在価値はありません。存在価値のない企業は市場から退場させられてしまいます。そこで、自社の経営理念や方針を確認して、商品・サービス基盤・顧客基盤・人材基盤等から自社の存在価値を再認識する必要があります。

講義の終盤には、自社の存在価値についてグループディスカッションが行われ、グループ内で活発な議論が為されるなど、活気あるセミナーとなりました。

講義終了後に開催された懇親会では、多くの受講生の皆さまが、業種の垣根を越えて懇親を深めました。

※次回セミナーのテーマは「環境分析から現状を捉える」です。会員の皆さまのご参加を心よりお待ちしております。

参加者の声(抜粋)

- ・他社の理念や経営方針の発表は、自社の現状認識との比較に大いなる影響を与えていただきました。(40代 建設業)
- ・ポイントを押さえた分かりやすい講演でした。(40代 製造業)
- ・3回目の参加になりますが、とても分かりやすく会社に戻り実践したいと思いました。(30代 製造業)
- ・後継者の問題が自分の事の様で、乗り越えなければいけない問題だと改めて認識しました(20代 とび工事業)



講義の様子



アイオー・ビジネススクールについて

当スクールは、経営の基本に着眼し、『体系的な経営の基本の体得と時代を生き抜く先見性』を磨く事を目的として開催しており、内容は勉強会の開催のみならず、各種経営情報（WEB・FAXサービス）の提供を加えて“総合的に”受講生の皆さまの経営活動をご支援しております。

その他、異業種の若手経営者、後継者の方々が集まる、新たな交流の場としてもご利用いただけます。

1. 勉強会

あるべき論を教える教育家ではなく、実践の現場で業績を上げることを本業とする経営コンサルタントが、実践経営の基本を全7回の勉強会で指導・解説します。

第4期 カリキュラム (2時間/1回)

1. 理念
2. 事業
3. 財務
4. ビジョン
5. ゲスト講話
6. 計画
7. 組織

2. 経営情報サービス

日々の行動が成果へと導きます。経営者としての自己啓発、自社の経営改善に役立つ経営情報を期間中、ご提供致します。

1. インターネットサービス

経営現場で培ってきた成功事例や豊富な実績に裏打ちされた改善ノウハウを「見やすく・分かりやすく・生かしやすい」全15種類の多様なコンテンツに集約。

・経営情報レポート ・ネットセミナー ・eラーニング ・ビジネスフォーム 等々

2. FAXサービス

毎月1回、コンサルタントが書き下ろした旬の経営情報をFAXにて配信いたします。

※全国版1枚、地域版1枚を直接FAXにてお届けいたします。

第4期 アイオー・ビジネススクール

定期経営情報のご案内

インターネットサービス

インターネットサービスのご案内

定期経営情報のご案内

経営相談・情報交換会

第4期開講

期	日	テーマ	内容
第4期	10月20日	第1回	自社の存在価値とは
第4期	10月27日	第2回	環境分析から現状を捉える
第4期	11月3日	第3回	経営現場から現状を捉える
第4期	11月10日	第4回	あるべき姿の設定 →売上のアップ・コストのダウン
第4期	11月17日	第5回	ゲスト講師による講話
第4期	11月24日	第6回	ビジョンと現状 →一年間の目標設定・実行計画
第4期	12月1日	第7回	未来の人材確保計画に繋がる 講話・受講生発表

お問合せ先

アイオー信用金庫 地域貢献部内 「アイオー・ビジネススクール」事務局

TEL 0270-30-5025 FAX 0270-23-1205