


2014年

第1回

# I.B.S ニュース

若手経営者、後継者向け 第2期 アイオー・ビジネススクール活動報告

発行:  アイオーしんきん

## セミナーの報告

2013年10月から本年5月まで、7回にわたり開催された「アイオー・ビジネススクール」は、10月29日(水)、「第2期 アイオー・ビジネススクール」として第1回セミナーを開催し、新たなスタートを切りました。

講義に先立ち、赤石理事長より、受講生の皆さまへ本スクール受講のお礼や本スクールを通して、体系的な経営の基本を体得し、時代を生き抜く先見性を磨いてほしいとの挨拶がありました。

その後行われた勉強会は、「自社のビジョンを描く」というテーマで、講師の榎タナベ経営ネットワーク本部長の三浦保夫様より、熱く中身の濃い講義を行っていただきました。

講義の内容はグループディスカッションを中心とし、受講生が考える「強い会社・良い会社」とは何か?ということについて活発なディスカッションを行い、各グループの代表がその結果をまとめて発表するという形式にて行われました。

そして、最後に三浦講師から「強い会社・良い会社」を考える際に、大きく分類すると下記の5つに分けられ、これらの観点が大切であるとの説明がありました。

<強い会社・良い会社の観点>

1. 財務、資金、体力、資本金 ⇒ 「金」
2. 技術、独自性、オリジナル商品、営業力、強み、成長分野 ⇒ 「モノ」
3. 団結力、組織力、モチベーション、後継者、コミュニケーション、信頼 ⇒ 「ヒト」
4. 変化、成長、ビジョン ⇒ 「将来像」
5. 理念、コンプライアンス、地域貢献 ⇒ 「理念」

勉強会終了後に開催された懇親会では、多くの受講生の皆さまが、業種の垣根を越えて懇親を深めました。

※次回セミナーのテーマは「事業の方向性を考える」です。  
会員の皆さまのご参加を心よりお待ちしております。



講義の様子

## 参加者の声(抜粋)

- ・幅広い業種の方の意見・発表を聞く事が出来て、知識が広がりました。(30代 製造業)
- ・分かり易い説明が良かった。(30代 製造業)
- ・幅広い業種の方のご意見・発表を聞く事が出来て、知識など広がりました。(30代 製造業)



懇親会の様子

# アイオー・ビジネススクールについて

当スクールは、経営の基本に着眼し、『体系的な経営の基本の体得と時代を生き抜く先見性』を磨く事を目的として開催しており、内容は勉強会の開催のみならず、各種経営情報（WEB・FAXサービス）の提供を加えて“総合的に”受講生の皆さまの経営活動をご支援しております。

その他、異業種の若手経営者、後継者の方々が集まる、新たな交流の場としてもご利用いただけます。

## 1. 勉強会

あるべき論を教える教育家ではなく、実践の現場で業績を上げることを本業とする経営コンサルタントが、実践経営の基本を全7回の勉強会で指導・解説します。

第2期 カリキュラム (2時間/1回)

1. ビジョン
2. 事業戦略
3. 財務管理
4. 資金管理
5. ゲスト講話
6. 判断力
7. 企業成長

## 2. 経営情報サービス

日々の行動が成果へと導きます。経営者としての自己啓発、自社の経営改善に役立つ経営情報を期間中、ご提供致します。

### 1. インターネットサービス

経営現場で培ってきた成功事例や豊富な実績に裏打ちされた改善ノウハウを「見やすく・分かりやすく・生かしやすい」全15種類の多様なコンテンツに集約。

・経営情報レポート ・ネットセミナー ・eラーニング ・ビジネスフォーム 等々

### 2. FAXサービス

毎月1回、コンサルタントが書き下ろした旬の経営情報をFAXにて配信いたします。

※全国版1枚、地域版1枚を直接FAXにてお届けいたします。



お問合せ先

アイオー信用金庫 経営相談部内 「アイオー・ビジネススクール」事務局

TEL 0270-30-5025 FAX 0270-23-1205