

2013年

第1回

I.B.Sニュース

若手経営者、後継者向け アイオー・ビジネススクール活動報告

発行:  アイオーしんきん

今月の勉強会の報告

2013年10月からスタートした「アイオー・ビジネススクール(以下、I.B.S)」は、10月24日(木)に第1回勉強会が開催されました。

第1回勉強会のテーマは、「経営の原理原則 ～不易流行の経営とは～」と題し、この環境激変下の経済環境の中で、なぜ中小企業が持続発展することが大切なのか、どのようにすれば世の中に必要とされる企業になれるかを棚タナベ経営の田中 一司氏をお招きし、講義して頂きました。

今回の講義は、持続発展する価値ある企業の条件を4つのポイントに分けて解説しました。

1つ目は、「時流にマッチした事業戦略」です。企業は環境適応業であり、変化する経営環境に対し自社をどのように適応させるかが、経営の本質です。持続発展への道を進むには、環境変化に挑み、自らイノベーションを起こさなければなりません。だからこそ、自社の勝てる場を発見し、勝てる方法を示す「事業戦略」が必要となります。

2つ目は、「強い収益力と財務体質」です。企業の目的は利益ではないが、利益がないと企業は存続ができません。そのために、常に利益を計上できる強い収益構造を築く必要があります。

3つ目は、「強い組織力と組織風土を磨く経営システム」です。強い組織力とは、戦略を推進する組織体制が整っており、人材が充実していることです。さらに、企業の競争力を生み出す源泉は組織風土であり、その組織風土を磨く経営システムを構築することが、企業価値向上のために必要となります。

4つ目は、「次代を支える後継体制の確立」です。「経営は自分の代の事業がうまくいって50点、事業継承がうまくいって初めて100点満点」という言葉があるように、事業継承で失敗する経営者が多いのです。次代を支える後継体制がしっかり育っている企業は、持続発展の道を進むことができます。

また、第1回勉強会終了後には情報交換会を開催しましたが、地域経済の更なる発展に向け結束力を高めるとともに、会員の皆さまの懇親を深めることができました。

※次回の勉強会のテーマは「経営者の財務入門」です。
会員の皆さまのご参加を心よりお待ちしております。



勉強会の様子

参加者の声(抜粋)

- ・経営理念の重要性を再認識した。(30代 製造業)
- ・事例に基づく話が多く分かりやすかった。(30代 運送業)
- ・具体的な事例が多く、理解が深まりました。(30代 販売業)
- ・「1T4M」という戦略の考え方を学べたことは良かった(40代 製造業)



懇親会の様子

アイオー・ビジネススクールについて

当スクールは、経営の基本に着眼し、『体系的な経営の基本の体得と時代を生き抜く先見性』を磨く事を目的として開催しており、内容は勉強会の開催のみならず、各種経営情報（WEB・FAXサービス）の提供を加えて“総合的”にスクール生の経営活動をご支援しております。その他、異業種の若手経営者、後継者の方々が集まる当スクールで新たな交流の場としてもご利用頂けます。

1. 勉強会

あるべき論を教える教育家ではなく、実践の現場で業績を上げることを本業とする経営コンサルタントが、実践経営の基本を全7回の勉強会で指導・解説します。

第1期 カリキュラム (2時間/1回)

1. 経営の原理原則
2. 財務の基本
3. 営業戦略
4. 人材育成
5. ゲスト講師
6. マネジメント
7. リーダーシップ

2. 経営情報サービス

日々の行動が成果へと導きます。経営者としての自己啓発、自社の経営改善に役立つ経営情報を期間中、ご提供致します。

1. インターネットサービス

経営現場で培ってきた成功事例や豊富な実績に裏打ちされた改善ノウハウを「見やすく・分かりやすく・生かしやすい」全15種類の多様なコンテンツに集約。

・経営情報レポート ・ネットセミナー ・E-ラーニング ・ビジネスフォーム 等々

2. FAXサービス

毎月1回、コンサルタントが書き下ろした旬の経営情報をFAXにて配信いたします。

※全国版1枚、地域版1枚を直接FAXにてお届けいたします。



定員制となっておりますので、第2期の予約・検討をご希望の方は、担当者までご連絡お待ちしております。

お問い合わせ先

アイオー信用金庫 営業推進部内 「アイオー・ビジネススクール」事務局

TEL 0270-30-5014 FAX 0270-23-5172